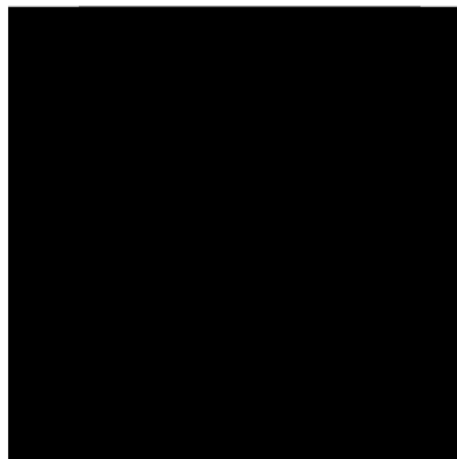


Informazioni Personali	
Nome e Cognome	Francesca Tosolini
Indirizzo	[REDACTED]
Telefono	[REDACTED]
E-mail	[REDACTED]
Nazionalità	[REDACTED]
Luogo e data di nascita	[REDACTED]



Istruzione e Formazione



2018	Abilitazione a intermediario assicurativo
2018	Corso con esame abilitativo sulla normativa MIFID 2 (Markets in Financial Instruments Directive)
2018	Corso di consulenza avanzata per gestori finanza e credito
2018	Corso per la nuova direttiva MCD (Mortgage Credit Directive)
Dal 2006 al 2018	Abilitazioni per operatore finanza
Dal 2006 al 2018	Corsi e aggiornamenti annuali sul processo del credito
Dal 2006 al 2018	Corsi e aggiornamenti annuali in area finanza sulla gestione del risparmio
Dal 2006 al 2018	Corsi di comunicazione e relazioni interpersonali
2016	Formazione coaching collettivo
2006	Corso per operatore bancario presso la Federazione Trentina della Cooperazione
2005	Laurea presso la Facoltà di Economia e Commercio Università di Trento
1999	Diploma di Maturità Scientifica

Principali esperienze lavorative

Da Marzo 2012	Esperienze dirette nel settore dello sviluppo immobiliare e nel financial funding solutions
Da Maggio 2006	<ul style="list-style-type: none"> • Gestore servizio area mercati presso Cassa Rurale Rotaliana e Giovo con proprio portafoglio clientela retail e private • Responsabile sportelli con gestione risorse presso sede centrale Cassa Rurale Mezzolombardo e S.Michele all'Adige • Responsabile filiale zona artigianale Rupe presso Cassa Rurale Mezzolombardo e S.Michele all'Adige • Operatrice di sportello presso Cassa Rurale Mezzolombardo e S.Michele all'Adige

Abilità personali

Organizzazione aziendale	Esperienza pluriennale nel settore della finanza e del credito, sviluppo e attività commerciale, ottima capacità nelle pubbliche relazioni maturata in ambito professionale e privato.
Conoscenze informatiche	Buona conoscenza dei principali strumenti informatici, della comunicazione in ambito digitale, del web marketing e dei Social Network
Competenze personali	Buona conoscenza del mercato immobiliare con esperienze dirette in progetti di sviluppo e relativa sostenibilità finanziaria
Competenze relazionali	Buona capacità nelle relazioni interpersonali derivante dal contatto giornaliero con clienti e dirigenti interni ed esterni all'istituto di credito.
Competenze Organizzative	Buon livello acquisito nella gestione: <ul style="list-style-type: none">• delle risorse per l'ottimizzazione dell'attività e dello sviluppo aziendale;• dei clienti per l'organizzazione dei servizi legati agli obiettivi dell'azienda

Lingua madre Italiano

Altre lingue Buona conoscenza di tedesco e inglese

Patente di Guida B

AUTORIZZO AL TRATTAMENTO DEI DATI PERSONALI COME DA LEGGE SULLA PRIVACY

TOSOLINI FRANCESCA
MARZO 2019